

Interxion expande y agiliza las operaciones de su centro de datos a través de redes escalables DCI

Cuando Interxion decidió ampliar sus operaciones en Marsella, las limitaciones inmobiliarias y energéticas hicieron necesaria la construcción de un segundo centro de datos a cuatro kilómetros de la sede original. La compañía optó por conectar los dos centros de datos a través de una red DCI (Data Centre Interconnect) de alta velocidad. Esto permitió que Interxion crease un solo campus de centro de datos virtualizado y pudiese ofrecer a sus clientes acceso ultrarrápido a plataformas, cables submarinos, proveedores de conectividad y otros socios, desde ambos centros.

El desafío: Interxion quería ampliar sus operaciones de centro de datos en Marsella, pero existían limitaciones inmobiliarias y energéticas cerca de la ubicación original.

Marsella es un importante centro de comunicaciones que conecta el norte de África, Oriente Medio y Asia con toda Europa gracias a las conexiones terrestres con Frankfurt, Londres, Ámsterdam y París (FLAP). La ciudad es el punto de llegada de 14 cables submarinos y ha pasado de ser un centro de tránsito a convertirse en un "hub" de contenido dinámico, donde se crea, almacena y distribuye contenido de la nube y multimedia a 43 países de EMEA y APAC. Además, hay un mercado local de servicios de centro de datos en rápido crecimiento que presenta grandes oportunidades de ingresos.

Por estas razones, Interxion, un operador líder de transporte y de centros de datos neutrales de la nube, eligió Marsella como punto estratégico para su negocio. Mike Hollands, director de desarrollo y estrategia de mercado de Interxion, relata este proceso: "En 2014 adquirimos un centro de datos de 6200 m² en el centro de Marsella, al que denominamos MRS1. Construimos el centro con una inversión de 48 millones de euros y hemos aumentado el número de locatarios de los 50 iniciales a casi 200 en la actualidad. Nuestros clientes interconectan servicios entre sí, incluida la conectividad metro y de largo alcance en toda Europa. También están disponibles en el centro de datos interconexiones con Google, Amazon AWS y Microsoft Azure".

Qué dicen nuestros clientes

"La solución DCI de Ciena nos permite incrementar la capacidad de muchas longitudes de onda en un solo par de fibra. Eso significa que, en los próximos años, podremos situarnos por delante de las necesidades de interconexión de los clientes y gestionar nuestra capacidad de fibra de manera eficiente".

Mike Hollands

Director de desarrollo y estrategia de mercado de Interxion

MRS1 ha tenido éxito al atraer a grandes empresas de contenidos, proveedores de nube y de cable submarino. El centro alcanzó rápidamente su capacidad máxima, tanto en lo que respecta a espacio disponible como a recursos de energía. Nuestros clientes necesitaban espacio y energía adicionales, pero no existían ubicaciones adecuadas cerca del centro original.

“No había posibilidad de expandir nuestras operaciones cerca de MRS1, así que decidimos buscar ubicaciones apropiadas en otras zonas de la ciudad. Un reto fundamental era cómo conectar el nuevo centro de datos a MRS1 para ofrecer a los clientes una experiencia perfectamente integrada”.

La solución: Interxion construyó un nuevo centro de datos en otra zona de Marsella y lo interconectó a MRS1 mediante una red DCI de alta velocidad totalmente redundante.

Después de considerar todas las opciones, Interxion encontró una ubicación de 4350 m² para el nuevo centro de datos. Se encontraba en terrenos que pertenecían a la Autoridad Portuaria de Marsella, a unos cuatro kilómetros de MRS1.

“Sabíamos que la única forma de maximizar el éxito de MRS2 era proporcionar a los clientes un acceso transparente a todos los cables submarinos, las interconexiones de Internet y los servicios de interconexión de nube disponibles en MRS1”, señala Hollands. “También teníamos que garantizar a los proveedores de cable submarino que las nuevas conexiones en MRS2 servirían para sus actuales clientes en MRS1”.

Para ofrecer una perfecta conectividad entre los dos centros de datos, Interxion decidió implantar la solución DCI de Ciena. “Cuando evaluamos todas las opciones DCI disponibles, vimos que la solución de Ciena podía suministrar la conectividad ultrarrápida y escalable que necesitábamos entre MRS1 y MRS2”, afirma Mike.

Las ventajas: La conectividad de centro de datos como facilitador para el crecimiento y éxito futuros

Mediante la conexión de sus centros de datos en Marsella mediante tecnología de Ciena, Interxion puede ofrecer a sus clientes una experiencia totalmente integrada, tanto si están alojados en MRS1 o MRS2. Con interconexiones de alta velocidad, fiables y escalables entre los centros de datos, la compañía también puede ampliar las redes de estos centros, incluso si no hay ubicaciones disponibles cerca de las sedes actuales.

Una base para la futura expansión en Marsella, sin más limitaciones inmobiliarias

Con la capacidad de activar rápidamente interconexiones de alta velocidad entre los centros de datos, Interxion ha conseguido una mayor flexibilidad para decidir dónde ubicar otras instalaciones en el futuro.

“La solución DCI permite ampliar nuestra red de centros de datos, incluso si no hay ubicaciones disponibles cerca de nuestras instalaciones actuales”, recalca Hollands. “En un futuro próximo, tenemos previsto abrir un tercer centro de datos en Marsella, MRS3, cerca del edificio de MRS2, en una antigua base submarina de la Segunda Guerra Mundial. En todo caso, si decidimos expandirnos en otras zonas de la ciudad, podremos conectar nuestros centros de datos para crear un solo centro de datos “lógico” que proporcione a los clientes acceso a los cables submarinos, las plataformas y los proveedores de conectividad, y también a cualquier otra empresa asociada que puedan necesitar”.

Escalabilidad para servir a una comunidad de clientes en rápido crecimiento

Al trabajar con Ciena, Interxion ha logrado hacer un uso eficiente de las fibras que conectan las instalaciones.

“La solución DCI de Ciena nos permite crecer con muchas longitudes de onda en un solo par de fibra”, dice Hollands. “Eso significa que, en los próximos años, podremos situarnos por delante de las necesidades de interconexión de los clientes y gestionar nuestra capacidad de fibra de manera eficiente”.

Conectividad en la que el cliente puede confiar

Para agilizar los procesos de los clientes en los nuevos centros de datos, Interxion debe asegurarse de que las interconexiones entre los centros tienen un altísimo grado de fiabilidad.

“La mayoría de nuestros clientes tienen un alto nivel de sofisticación y quieren conocer qué tipo de solución se ha implantado antes de confiarnos sus aplicaciones de misiones críticas”, afirma Hollands. “Cuando les comunicamos que nuestra red DCI se basaba en tecnología de Ciena, no tuvimos que resolver muchas dudas. Tanto la fiabilidad de los equipos de Ciena como sus diseños de redes redundantes y protegidos son bien conocidas en el sector, y esto nos ha servido como un excelente argumento comercial”.

Nuevas economías de escala en conectividad para Interxion y sus clientes

Interxion tiene que garantizar que no existe ninguna desventaja para los clientes que se alojan en los nuevos centros de datos. Para esto, un requisito importante es que las interconexiones entre los centros tengan costes muy bajos.

“Al implementar múltiples longitudes de onda de alta velocidad sobre el mismo par de fibra, podemos reducir los costes que suponen para los clientes las interconexiones entre centros de datos”, señala Hollands. “De hecho, facturamos a los clientes una sola cuota mensual que incluye las interconexiones entre y dentro de los centros de datos, con diversidad de rutas integrada como un servicio estándar”. La conectividad entre ubicaciones se lleva a cabo a través de rutas e infraestructuras totalmente independientes para conseguir la máxima disponibilidad.

Aprovisionamiento de interconexiones rápido y sencillo

Con la red DCI de Interxion, los clientes pueden autoaprovisionar nuevas interconexiones de manera rápida y sencilla.

“La solución DCI se integra en nuestro portal de autoservicio, el cual permite a los clientes aprovisionar nuevas interconexiones o incrementar el ancho de banda de los servicios existentes con unos cuantos clics”, destaca Hollands. “Para la implementación de nuevas interconexiones tenemos un Acuerdo de Nivel de Servicio (SLA) de tres días en cuanto a sistemas administrativos. También está disponible la opción de un día si el cliente necesita urgentemente una nueva conexión”.

Rápida implantación de la red DCI

Interxion ha podido conectar MRS1 y MRS2 de forma rápida y eficaz gracias a que Ciena ha respaldado el proyecto de principio a fin.

“Una vez que resolvimos algunos problemas técnicos relacionados con la configuración de las salas y los aspectos logísticos, todo fue bastante fácil y las cosas se desarrollaron sin problemas”, dice Hollands. “Tuvimos el apoyo de Ciena en todas las fases, con llamadas quincenales para supervisar los progresos. Estamos realmente satisfechos con los resultados del proyecto, lo que resulta fantástico porque ahora sabemos que podemos colaborar eficazmente con Ciena en proyectos futuros”.

Soporte para ampliar la futura solución de interconexión de Interxion en sus operaciones europeas

La red DCI de Interxion en Marsella es un proyecto de prueba para la expansión de una solución de interconexión mucho más ambiciosa a través de varias ciudades de Europa.

“Marsella ha funcionado básicamente como nuestro campo de pruebas para una estrategia de implantación mucho más amplia de este tipo de soluciones de interconexión”, afirma Holland. “Tenemos planeado implementar redes de Ciena en las ciudades donde nuestros centros de datos se encuentren separados más de dos kilómetros, que es el caso de Ámsterdam, Bruselas, Dublín y París”, agrega. “Actualmente estamos trabajando con Ciena para determinar cómo pueden ayudarnos a expandir nuestras operaciones en estas ciudades, donde las mejores ubicaciones disponibles no se encuentran cerca de nuestros actuales centros de datos. En Interxion, tenemos como objetivo principal crear un espacio de comunidades interconectadas de clientes a través de nuestras infraestructuras. La solución suministrada por Ciena es un gran paso adelante para conseguir este objetivo.”

Para obtener más información sobre las soluciones DCI de Ciena y cómo pueden respaldar su estrategia de crecimiento, visite <https://www.ciena.com/insights/data-center-interconnect>.

Visite la comunidad Ciena
Encuentre respuestas a sus preguntas

