

# Comment Interxion fait croître ses opérations de data centers avec des réseaux DCI agiles et évolutifs

Lorsque la société Interxion a décidé d'étendre ses opérations à Marseille, les contraintes au niveau immobilier et énergétique l'ont amenée à bâtir un second data center à quatre kilomètres de son site d'origine et à relier les deux établissements par un réseau de DCI (interconnexion de data centers) ultra rapide. Ceci a permis à Interxion de créer un campus virtuel unique de data centers et ainsi de donner à ses clients un accès à la vitesse de la lumière aux opérateurs de câbles sous-marins, plates-formes, connectivité et aux autres partenaires sur les deux sites.

## **Le défi : Interxion voulait étendre ses opérations en data center à Marseille, mais aucun site immobilier et aucune source énergétique n'étaient disponibles à proximité de son site initial.**

Marseille est un centre de communications extrêmement important, reliant l'Afrique du Nord, le Moyen-Orient et l'Asie à l'ensemble de l'Europe grâce à des connexions terrestres vers Francfort, Londres, Amsterdam et Paris (FLAP). Avec 14 câbles sous-marins arrivant à cet endroit, la ville a évolué d'un centre de transit à un concentrateur animé dans lequel du contenu multimédia numérique et dans le cloud est créé, stocké et distribué vers 43 pays en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique, ainsi qu'en Asie-Pacifique. De plus, le marché local qui se développe rapidement en matière de services de data center présente des opportunités commerciales majeures.

Ce sont pour ces raisons que l'opérateur prédominant de data center indépendant du cloud, Interxion, avait choisi Marseille pour concentrer son activité. Mike Hollands, le directeur de la stratégie et du développement marketing chez Interxion, a déclaré : « Nous avons fait l'acquisition de 6 200 m<sup>2</sup> de data center au centre de Marseille en 2014, dans un site appelé MRS1. Avec 48 millions d'euros d'investissement, nous avons construit le bâtiment et augmenté le nombre de locataires de 50 à l'époque à près de 200 aujourd'hui. Nos clients échangent entre eux des services, notamment une connectivité longue distance et métropolitaine à haut débit à travers l'Europe. Des interconnexions avec Google, Amazon AWS et Microsoft Azure sont également disponibles au sein du data center. »

## **Ce que disent nos clients**

« La solution DCI de Ciena nous permet de faire évoluer plusieurs longueurs d'onde sur une seule paire de fibres. Cela signifie que nous pouvons devancer les besoins des clients en matière d'interconnexion pour les années à venir et gérer efficacement notre capacité de fibre. »

### **Mike Hollands**

Directeur de la stratégie et du développement marketing chez Interxion

Le site MRS1 attirant des sociétés majeures de contenu, des opérateurs du cloud et de câbles sous-marins, il a rapidement atteint ses capacités limites, à la fois en termes d'espace et d'énergie disponibles. Nos clients avaient besoin d'espace et d'énergie supplémentaires mais aucun site adapté n'était disponible à proximité de bâtiment existant.

« Il n'existait pour nous aucun moyen de développer nos opérations à proximité de MRS1, c'est pourquoi nous avons décidé de rechercher d'autres sites adaptés dans d'autres quartiers de la ville. L'un de nos principaux défis était la façon de connecter le nouveau data center à MRS1 pour fournir une expérience fluide et transparente aux clients. »

### **La solution : Interxion a bâti un nouveau data center dans un autre quartier de Marseille et l'a connecté à MRS1 avec un réseau DCI tolérant à haut débit.**

Après avoir exploré toutes ses options, Interxion a trouvé un site adapté de 4 350 m<sup>2</sup> pour un nouveau data center sur un terrain appartenant au Grand port maritime de Marseille, à environ 4 km de MRS1.

« Nous savions que le seul moyen d'optimiser la réussite de MRS2 était de donner aux clients un accès fluide à tous les câbles sous-marins, échanges Internet et services d'interconnexion au cloud déjà disponibles à MRS1, a expliqué M. Hollands. Nous devons également rassurer les opérateurs de câbles sous-marins que toutes les nouvelles connexions à MRS2 pourraient aussi desservir les clients existants à MRS1. »

Afin d'assurer une connectivité sans accroc entre les deux data centers, Interxion a décidé de déployer une solution de DCI nouvelle génération fournie par Ciena. « Lorsque nous avons évalué toutes les options de DCI disponibles, nous avons découvert que la solution de Ciena était capable de fournir la connectivité rapide et évolutive dont nous avons besoin entre MRS1 et MRS2 », a déclaré M. Hollands.

### **Les avantages : la connectivité du data center sert de moteur pour la future croissance et la réussite.**

Grâce à la connexion de ses data centers à Marseille avec la technologie de Ciena, Interxion peut fournir à ses clients une expérience fluide : qu'ils soient hébergés dans MRS1 ou MRS2. Grâce à l'interconnexion fiable, évolutive et haut débit entre ses data centers, la société peut également étendre son réseau de data centers, même si aucun site n'est disponible à proximité de ses sites existants.

### **Le support pour une future expansion à Marseille, sans plus aucune limitation immobilière**

Avec sa capacité de rapidement mettre en service des interconnexions à haut débit entre les data centers, Interxion dispose de plus de flexibilité pour choisir les sites de ses futurs data centers.

« Notre solution DCI nous permet d'étendre notre réseau de data centers, même si aucun emplacement n'est disponible à proximité de nos sites existants, a déclaré M. Hollands. Nous prévoyons, à courte échéance, d'ouvrir notre troisième data center à Marseille, MRS3, à proximité du bâtiment de MRS2 dans une ancienne base sous-marine de la Seconde Guerre mondiale. Toutefois, même si nous choisissons de nous étendre ailleurs dans la ville, nous serons en mesure de relier nos data centers en une seule entité « logique » qui donnera aux clients un accès aux opérateurs de câbles sous-marins, de plates-formes, aux prestataires de connectivité et aux autres partenaires dont ils ont besoin. »

### **L'évolutivité pour prendre en charge une communauté de clients en croissance rapide**

En travaillant avec Ciena, Interxion a pu utiliser efficacement les fibres optiques qui relient les sites.

« La solution DCI de Ciena nous permet de faire évoluer plusieurs longueurs d'onde sur une seule paire de fibres, a précisé M. Hollands. Cela signifie que nous pouvons devancer les besoins des clients en matière d'interconnexion pour les années à venir et gérer efficacement notre capacité de fibre. »

### **La connectivité à laquelle les clients font implicitement confiance**

Afin d'accélérer la liaison de ses clients vers ses nouveaux data centers, Interxion doit garantir une très haute fiabilité des connexions entre ses sites.

« La plupart de nos clients sont très sophistiqués et ils veulent connaître la base sur laquelle la solution repose avant de nous confier leurs applications critiques, a expliqué M. Hollands. Quand ils ont découvert que notre réseau DCI reposait sur la technologie de Ciena, nous avons eu à répondre à beaucoup moins de questions. La fiabilité éprouvée sur le terrain des équipements Ciena et ses conceptions réseau variées et tolérantes sont bien connues dans le secteur, ce qui constitue pour nous un excellent argument de vente. »

### **De nouvelles économies d'échelle en matière de connectivité pour Interxion et ses clients**

Interxion doit s'assurer qu'il n'y a aucun désavantage pour les clients qui sont hébergés dans les data centers plus récents en exigeant des interconnexions très peu coûteuses entre ses sites.

« Comme nous pouvons déployer plusieurs longueurs d'onde à haut débit sur la même paire de fibre optique, nous pouvons diminuer les frais encourus par nos clients pour les interconnexions entre les data centers, a déclaré M. Hollands. Nous facturons en fait aux clients un tarif mensuel unique incluant à la fois les interconnexions entre les data centers et au sein d'eux, avec une diversité de trajets intégrée en standard au service. » La connectivité entre les sites s'effectue sur des trajets variés et une infrastructure diversifiée proposant le plus haut niveau de disponibilité.

### **Un dimensionnement d'interconnexion simple et rapide pour les clients**

Avec le réseau DCI d'Interxion, les clients peuvent dimensionner eux-mêmes de nouvelles interconnexions rapidement et facilement.

« La solution DCI est intégrée à notre portail en libre service existant, qui permet aux clients de dimensionner de nouvelles interconnexions ou de faire évoluer leurs services existants en quelques clics, a précisé M. Hollands. Nous avons un SLA (accord de niveau de service) de trois jours en arrière pour brancher les nouvelles interconnexions et il existe une option en une seule journée pour les clients qui ont besoin d'une nouvelle connexion en urgence. »

### **Un déploiement rapide du réseau DCI**

Interxion a été capable de relier rapidement et efficacement MRS1 et MRS2 grâce au soutien de Ciena pour ce projet de bout en bout.

« Une fois que nous avons résolu quelques difficultés techniques liées à la forme de nos salles et à des aspects logistiques, tout a été très simple et s'est déroulé sans accroc, a expliqué M. Hollands. Nous avons bénéficié du soutien de Ciena de bout en bout pour ce projet avec des appels réguliers toutes les deux semaines au sujet des progrès réalisés. Nous avons été vraiment ravis de la manière dont s'est déroulé le projet, ce qui est une excellente nouvelle car nous savons dorénavant que nous pouvons collaborer efficacement avec Ciena sur de futurs projets. »

### **Le support pour l'expansion prévue de la solution d'interconnexion d'Interxion à travers toutes ses opérations en Europe**

Le réseau DCI à Marseille d'Interxion est un essai en vue de l'expansion beaucoup plus large de la solution d'interconnexion sur plusieurs villes européennes.

« Marseille nous a servi de test pour une stratégie de déploiement beaucoup plus vaste de ce type de solution d'interconnexion, a appuyé M. Hollands. Nous prévoyons à présent de déployer des réseaux Ciena dans les villes où nos data centers sont distants de plus de deux kilomètres, ce qui est le cas à Amsterdam, Bruxelles, Dublin et Paris, a-t-il ajouté. Nous travaillons actuellement avec Ciena pour déterminer comment ils peuvent nous aider à étendre nos opérations dans toutes ces villes, où les meilleurs sites disponibles ne sont pas situés à proximité de nos data centers existants. Chez Interxion, nous nous concentrons principalement à la création de communautés de clients connectés sur l'intégralité de notre implantation, et la solution fournie par Ciena supporte totalement cette vision. »

Pour plus d'informations sur les solutions DCI de Ciena et sur la façon dont elles peuvent soutenir votre propre stratégie de croissance, consultez la page <https://www.ciena.com/insights/data-center-interconnect>.

**Contactez la Communauté Ciena**  
Trouvez les réponses à vos questions

